

# i-ways INNOVATION AWARD 2024

Details und Informationen



SOMETHING GREAT



# INHALT

**01 - i-ways INNOVATION AWARD 2024**

**02 - Teilnahmevoraussetzungen**

**03 - Beispiele**

**04 - Gewinne**

**05 - Benefits**

**06 - Fristen und Termine**

**07 - Anmeldung für den Award**

**08 - Partner**

**09 - Jury**

**10 - Preisverleihung**

**11 - Kontakt**

# i-ways INNOVATION AWARD 2024

i-ways  
INNOVATION  
AWARD 2024

## i-ways INNOVATION AWARD 2024

Mit über zwei Jahrzehnten Erfahrung in digitaler Technologie und Marktplätzen ist i-ways ein vertrauenswürdiger Partner, der Unternehmen bei der Umsetzung transformativer Projekte, der Gründung neuer Unternehmen und dem Eintritt in neue Märkte unterstützt.

i-ways hat miterlebt, wie Marktplätze und Technologie wirtschaftliche, gesellschaftliche und persönliche Chancen schaffen können. Aus diesem Grund möchte i-ways mehr Unternehmen die Möglichkeit geben, solche Innovationen voranzutreiben.

i-ways ist stolz, den i-ways INNOVATION AWARD 2024 vorstellen zu dürfen.

i-ways glaubt, dass Technologie und insbesondere digitale Marktplätze die Macht haben, allen Chancen zu bieten.

## i-ways Mission

Die Mission ist es, Unternehmen zu unterstützen, die ihr Geschäft wachsen, weiterentwickeln und innovieren wollen, und sie zu starken Impulsgebern zu machen.

*„Wir bei i-ways glauben, dass Softwaretechnologie und insbesondere digitale Marktplätze die Macht haben, allen Chancen zu bieten. Dennoch fällt es vielen Unternehmen schwer, Technologie zur Verwirklichung ihrer Ziele zu nutzen, was meist auf mangelnde Ressourcen oder Fachwissen zurückzuführen ist“, erklärt i-ways-Gründer und CEO Silvio von Krüchten. „Wir haben den „i-ways INNOVATION AWARD“ genau deshalb ins Leben gerufen, um dieses Dilemma zu lösen und branchenbestimmende Innovationen freizusetzen, die sonst zurückgehalten würden.“*

# Teilnahmevoraussetzungen

## Teilnahmevoraussetzungen

**Unternehmen:** Ihr Unternehmen sollte in Deutschland registriert sein, einen Jahresumsatz von über 250.000 € (2023) erwirtschaften und mit mindestens 3 Vollzeitmitarbeitern arbeiten.

**Geschäftsbereich:** Ihr Unternehmen kann in jeder Branche tätig sein. Ihr Unternehmen verfolgt oder möchte ein Projekt verfolgen, das eine Softwareentwicklung und -implementierung erfordert.

**Bewerber:** Jede Person, die mit einem berechtigten Unternehmen in Verbindung steht, kann sich bewerben – unabhängig davon, ob Sie Gründer, C-Level-Führungskraft, Finanzmanager, Rechtsberater, E-Commerce-Manager, Produktmanager oder Ingenieur sind.

## Jury-Kriterien

Die Jury betrachtet folgende Kriterien im Detail:

- Idee
- Wertschöpfung
- Anwendungsbereiche
- Marktpotential

Beschreiben Sie möglichst genau, welchen Einfluss die Umsetzung Ihrer Idee in Ihrem Unternehmen, auf Ihre Kunden und auf Ihre Mitarbeiter hat.

Stellen Sie umfangreich dar, wieviel Arbeitszeit eingespart, besserer Service geleistet, schneller geliefert oder wieviel mehr Kunden bedient werden können.

Je besser Sie den Einfluss auf Ihr Unternehmen, Ihren Markt und Ihre Kunden quantifizieren und beschreiben, je besser kann die Jury Ihren Ansatz nachvollziehen.

Wir freuen uns auf Ihre Einreichung!

# Beispiele

- Ein Einzelhandelsunternehmen, das einen Marktplatz eröffnen möchte, um seine Kunden mit Lagerbeständen verschiedener Händler effektiver zufriedenzustellen
- Ein Unternehmen, das sein CRM vollständig in seine anderen Systeme integrieren muss, um effizienter zu arbeiten
- Ein Gesundheitsunternehmen, das sein Vertriebsnetz durch die Anbindung an verschiedene Einzelhandelskanäle (z. B. Omni-Channel) erweitern möchte.
- Ein Unternehmen, das den Aufbau eines kurzfristigen Arbeitsmarktes beschleunigen möchte
- Ein E-Commerce-Marktplatz, der seine technische Infrastruktur skalieren und seine Architektur weiterentwickeln muss
- Ein SaaS-Unternehmen, das eine Big-Data-Lösung benötigt, die seine Kundendaten zusammenführt und analysiert, um sein Produktangebot zu verbessern

- Ein Großhändler, der ein ausgefeilteres Auftragsverwaltungssystem benötigt, um die Produkte seiner Lieferanten effizienter zu seinen Geschäftskunden zu bringen
- Ein Markendesignunternehmen, das KI integrieren möchte, um die optimalen Designs für seine Kunden effektiver zu generieren und zu finden
- Ein Lifestyle-Unternehmen, das einen Marktplatz aufbaut, um unabhängige Finanzcoaches mit jungen Familien zusammenzubringen

Ihr Projektvorschlag kann aus jedem Bereich des Unternehmens stammen, von Finanzen und Marketing bis hin zu Logistik und Produktentwicklung.

Sie sollten darlegen, wie dieses Projekt das Geschäftswachstum fördert, den Betrieb verbessert, Innovationen in Ihr Unternehmen bringt und/oder die Schaffung weiterer positiven Möglichkeiten für das Ökosystem beschleunigen kann. Darüber hinaus sollte Ihr Projekt eine digitale Produktentwicklung (z. B. Software) erfordern.

# Gewinne

Im Rahmen des i-ways INNOVATION AWARD 2024 werden die folgenden Preise vergeben:

1. Platz: Gewinn im Wert von 25.000€
2. Platz: Gewinn im Wert von 10.000€
3. Platz: Gewinn im Wert von 5.000€
4. Platz: Gewinn im Wert von 5.000€
5. Platz: Gewinn im Wert von 5.000€

Der Wert dieser Prämien kann ausschließlich als digitale Softwareentwicklung oder Beratung mit der i-ways sales solutions GmbH eingelöst werden.

Die genauen Liefergegenstände werden nach einer umfassenden Begutachtung gemeinsam mit dem Preisträger definiert und vereinbart.

Der Preis muss vollständig innerhalb von 6 Monaten nach Bekanntgabe des Preises an die Gewinner verwendet werden. Nach diesem Zeitraum verbleibende Restbeträge verfallen.

Die Vergabe des i-ways INNOVATION Award 2024 liegt im alleinigen Ermessen der i-ways sales solutions GmbH.

Die i-ways sales solutions GmbH behält sich das Recht vor, die Regeln, Bedingungen und andere Aspekte des Programms jederzeit und ohne Vorankündigung zu ändern.

# Benefits

## Label

Sie erhalten das Label mit Ihrer Platzierung als png Datei zur freien Verfügung.

## Urkunde

Sie erhalten eine Urkunde des i-ways INNOVATION AWARD 2024

i-ways  
**INNOVATION  
AWARD 2024**

## Preisverleihung

Die Preisverleihung findet im Rahmen eines Meet und Greet mit unseren Partnern statt.

## Kommunikation

Die Gewinner werden über das Unternehmensprofil der i-ways sales solutions GmbH auf LinkedIn genannt und verlinkt.

Die Gewinner werden in den Newsletter-Verteilern der Partner namentlich genannt und verlinkt.



# Fristen und Termine



Anmeldestart	1. Februar 2024
Anmeldeschluss	15. März 2024
Beginn der Mini-Präsentationen und FAQ Calls	18. März 2024*
Gewinnbekanntgabe	8. April 2024*
Preisverleihung	25. April 2024*

\* Terminbedinge Änderungen vorbehalten



# Anmeldung für den Award

## Bewerbungsprozess

Die Bewerbung erfolgt durch Angabe der gefragten Informationen im Anmeldeformular.

### 3 Phasen:

- Phase 1: Bewerbung über das Formular
- Phase 2: Mini-Präsentationen und FAQ Calls zur Bewerbung (Dauer ca. 30 min)
- Phase 3: Preisverleihung

## Details

Ihre Bewerbung umfasst folgende Themen:

- Vorstellung von Ihnen und Ihrem Unternehmen
  - Sie können Ihre Unternehmenswebseite einbinden
  - Bitte fügen Sie weitere relevante Informationen hinzu, die für Ihr Projekt relevant sind
- Überblick über das Projekt
  - Was ist das Problem, das zur Verfolgung dieses Projekts geführt hat?
  - Was ist die vorgeschlagene Lösung, um dieses Problem zu lösen?
  - Gibt es andere mögliche Lösungen?
  - Wie ist der aktuelle Stand des Projekts? Wurde es genehmigt? Wie weit ist es?
- Herausforderungen, vor denen Sie/Ihr Unternehmen stehen, um dieses Projekt abzuschließen
  - Welche Hindernisse gibt es, die den Abschluss des Projekts verhindern könnten?
  - Welche weiteren Probleme/Herausforderungen sehen Sie?

# Partner



## BIFI - Berliner Institut für Innovationsforschung GmbH

BIFI ist eine Berliner Forschungs- und Beratungsfirma, die sich auf kundenorientierte Forschung und Innovationsmanagement spezialisiert hat. Mit Erfahrungen aus Projekten bei Unternehmen wie eBay, Google und anderen bietet BIFI hoch individualisierte Studien mit psychologischen Produkt- und Zielgruppenanalysen.

Seit 2010 arbeitet das interdisziplinäre Team in einem kollaborativen Umfeld, mit Schwerpunkt auf Neugier, strategischem Denken und Zahlenliebe. BIFI unterstützt als Marktforschungsberater bei der Erkennung von Marktpotenzialen und der Prognose zu erschließenden Märkten.

Das Unternehmen zeichnet sich durch eine flache Hierarchie, familiären Umgang und ein kreatives Arbeitsklima aus, was BIFI zu einem angenehmen Ort macht, um sein/ihr Potential zu entfalten.



# Partner



## Berlin Partner für Wirtschaft und Technologie

Berlin Partner für Wirtschaft und Technologie arbeitet aktiv am ökonomischen Wachstum der Hauptstadt, fördert Wirtschaft, Technologie und Innovation, und präsentiert Unternehmen, Investoren und Talenten die Vorteile Berlins.

Das engagierte Business-Netzwerk stärkt nicht nur den Standort Berlin als attraktiven Ort zum Leben und Arbeiten, sondern vernetzt auch über 240 Partner aus Wirtschaft und Wissenschaft mit den wichtigsten Playern in den Bereichen Business, Forschung, Sport, Kultur und Politik – ein Konzept, das als "Win-Win-Berlin" bezeichnet wird.

Berlin Partner bietet spezielle Service-Pakete, die auf die individuellen Bedürfnisse von Unternehmen und Wissenschaftseinrichtungen zugeschnitten sind. Das Angebot umfasst maßgeschneiderte Förderkonzepte, Unterstützung bei der Suche nach Immobilien und qualifiziertem Fachpersonal. Zudem vermittelt Berlin Partner wertvolle Kontakte zwischen Wirtschaft und Wissenschaft, fördert den Technologietransfer und berät Unternehmen bei internationalen Vorhaben.

Trotz außergewöhnlicher Herausforderungen in den letzten zwei Jahren haben Berliner Unternehmen überdurchschnittlich gut auf die Krise reagiert. Allein im Jahr 2022 sind durch die erfolgreiche Betreuung von 239 Projekten 8.389 neue Arbeitsplätze entstanden. Berlin Partner arbeitet für das Wachstum in Berlin, fördert Wirtschaft, Technologie und Innovation, spricht die Sprache von Wirtschaft und Wissenschaft, und gemeinsam mit Kunden und Partnern werden innovative Lösungen gefunden und umgesetzt. Das Netzwerk, geprägt von Wertschätzung, Vertrauen und Transparenz, ist ein Schlüssel zum Erfolg. Berlin ist die Leidenschaft von Berlin Partner.



# Partner

ways  
**INNOVATION  
AWARD 2024**

## Der Mittelstand, **BVMW** e.V.

Der Bundesverband mittelständische Wirtschaft, Unternehmerverband Deutschlands e.V. (BVMW) ist eine bedeutende Interessenvertretung für mittelständische Unternehmen in Deutschland. Der Verband setzt sich für die Belange des Mittelstands ein und strebt eine stärkere Positionierung dieser Unternehmensgruppe in der deutschen Wirtschaft an.

Mit einer beeindruckenden Mitgliederzahl von 27.977 im Jahr 2022 fungiert der BVMW als vielfältiges Netzwerk für Unternehmen unterschiedlicher Branchen und Größenordnungen. Die Mitglieder profitieren von einer engagierten Plattform für den Austausch von Informationen, gemeinsame Interessenvertretung und die Förderung unternehmerischer Zusammenarbeit.

Die hohe Mitgliederzahl und die breite Branchenabdeckung unterstreichen die Relevanz des BVMW als wichtige Stimme des Mittelstands in Deutschland. Der Verband spielt eine aktive Rolle in der Gestaltung von wirtschaftlichen Rahmenbedingungen und trägt dazu bei, die Bedürfnisse mittelständischer Unternehmen in den Fokus zu rücken.



# Partner

ways  
INNOVATION  
AWARD 2024

## SIBB e.V.

Der SIBB e.V. (DIGITAL BUSINESS ASSOCIATION BERLIN - BRANDENBURG) ist der Branchenverband der Digitalwirtschaft in der Region Berlin-Brandenburg. Unter dem Motto "Connecting for success" fördert der Verband den Wissensaustausch, unterstützt internationale digitale Geschäftsmodelle und agiert als wissenschaftlicher Partner für fortschrittliche Forschungsprojekte.

Der SIBB bietet ein vielfältiges Serviceangebot, darunter 13 Fachforen, Weiterbildungsangebote und Meetup-Events.

Mit über 270 Mitgliedsunternehmen, darunter internationale Tech-Companies, IT-Dienstleister, Start-ups und Forschungseinrichtungen, stärkt der SIBB die Vernetzung und Internationalisierung der Digitalwirtschaft in der Region. Durch Foren, Workshops, Kongresse und gemeinsame Forschungsprojekte gestaltet der Verband aktiv die politischen und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in der Hauptstadtregion mit.

**SIBB**  
JUST DIGITAL

# Jury

## Jurysitzung

Die Sichtung und Bewertung der eingereichten Ideen beginnt nach der Bewerbungsphase. Die Jury besteht aus Vertretern der Partner: i-ways sales solutions GmbH, **Berlin Partner** für Wirtschaft und Technologie, Der Mittelstand, **BVMW** e.V., **BIFI** - Berliner Institut für Innovationsforschung GmbH, **SIBB** e.V.

## Gewinnbekanntgabe

Über die Ergebnisse der Jury und Bewertung der Ideen erhalten Sie in der zweiten April-Woche per E-Mail eine Benachrichtigung.

## Jurymitglieder



Silvio von Krüchten  
CEO, Founder



Marcel Sturm  
Leiter Kreisverband Berlin-  
Brandenburg Süd-West



Amira Gutmann-Trieb  
Clustermanagerin IKT



Dr. Anke Skopec  
CEO BIFI



Dr. Mathias Petri  
Managing Director



# Preisverleihung

## Verleihung

Der i-ways INNNOVATION Award 2024 wird im Rahmen eines Meet&Greet in Berlin stattfinden.

Wir freuen uns sehr auf einen persönlichen Austausch und bitten Sie, Ihre Idee an diesem Tag noch einmal für interessierte Veranstaltungsteilnehmer vorzustellen.

# i-ways INNOVATION AWARD 2024

  
SOMETHING GREAT

**Christoph Hennig**

Enterprise Solutions Lead  
hennig@i-ways.net  
0049 / 170 788 78 41

i-ways sales solutions GmbH  
Goerzallee 299  
14167 Berlin